



SAP S/4HANA Sales and Distribution (SD)

Optimiza tus procesos comerciales con la solución integral de SAP para gestión de ventas y distribución en la era digital.

Transformación Digital en Ventas

¿Por qué SAP S/4HANA SD?

En un entorno empresarial cada vez más competitivo, la gestión eficiente de ventas y distribución se ha convertido en un diferenciador clave. SAP S/4HANA SD proporciona las herramientas necesarias para optimizar todo el ciclo comercial, desde la cotización hasta la entrega final.

Esta solución integrada permite a las organizaciones responder ágilmente a las demandas del mercado, mejorar la experiencia del cliente y maximizar la rentabilidad operativa.



Componentes Clave del Módulo SD



Gestión de Ventas

Control completo del proceso de ventas desde cotizaciones hasta pedidos, con seguimiento en tiempo real y automatización de flujos de trabajo.



Distribución y Logística

Optimización de entregas, gestión de transportes y coordinación eficiente de la cadena de suministro para cumplir plazos.



Facturación Integrada

Automatización del proceso de facturación con integración total a finanzas, reduciendo errores y acelerando el ciclo de cobro.



Procesos de Negocio Principales



Pre-Venta

Cotizaciones, consultas de disponibilidad y gestión de contratos marco



Procesamiento

Creación y gestión de pedidos con validaciones automáticas



Entrega

Preparación, empaque y envío coordinado con logística



Facturación

Generación automática de facturas y contabilización integrada

Contenido del curso

SAP S/4HANA SD – Parte I (TS460)

- Introducción al proceso de ventas
- Estructuras organizativas en SD
- Datos maestros
- Creación y procesamiento de órdenes de venta
- Socios comerciales
- Funciones de socios
- Personalización de ventas
- Tipos de documentos, categorías y control de copia
- Contratos y acuerdos de programación
- Funciones básicas de ventas
- Registro incompleto

SAP S/4HANA SD – Parte II

- Determinación de materiales
- Listado y exclusión de materiales
- Bienes gratuitos
- Procesos de entrega
- Control de entregas salientes
- Precios y técnica de condiciones
- Gestión de contratos de condición
- Facturación
- Determinación de cuentas SD-FI
- Concepto de aATP
- Verificación de disponibilidad